

ЦѢНЫ, УСТАНОВЛЕННЫЯ СОПЕРНИЧЕСТВОМЪ (со включеніемъ цѣнъ монопольных), ПРЕДЛОЖЕНІЕ И СПРОСЪ ТОВАРОВЪ. ТЯГОТѢНІЕ ЦѢНЪ КЪ ИЗДЕРЖКАМЪ ПРОИЗВОДСТВА.

Изъ личнаго интереса прямо вытекаетъ то, что, если запросъ на данный товаръ поднимается, т.е. если предметъ требуется въ большемъ количествѣ, чѣмъ прежде, или большимъ количествомъ лицъ, или настойчивѣе, постояннѣе и т.д., то въ такомъ случаѣ, при равенствѣ всѣхъ остальныхъ обстоятельствъ, предлагающіе товаръ, слѣдуя личному интересу, потребуютъ съ надеждою на успѣхъ высшую, чѣмъ прежде, цѣну и тѣмъ болѣе высокую, чѣмъ болѣе между спрашивающими товаръ обнаруживается конкуренція, т.е. соперническое стремленіе обойти другъ друга посредствомъ предложенія болѣе благопріятныхъ условій обмѣна, — болѣе высокихъ цѣнъ. Обыкновенно въ этомъ отношеніи возникаетъ троякаго рода соперничество: 1) спрашивающихъ съ предлагающими; 2) спрашивающихъ другъ съ другомъ; 3) предлагающихъ другъ съ другомъ. Точно также, когда предложеніе какого-нибудь предмета увеличивается, возникаютъ шансы на выигрышъ для спрашивающихъ, увеличиваемые соперничествомъ предлагающихъ другъ съ другомъ. Слѣдовательно, измѣненіе цѣнъ можетъ произойти при неизмѣнномъ запросѣ и увеличившемся или уменьшившемся предложеніи, и при

неизмѣннѣ предложеніи, встрѣчаемся съ уменьшен-
нымъ или увеличеннымъ запросомъ, и при одновременномъ
измѣненіи того и другого, только въ различной степени.

Но предположеніе наше «при всѣхъ остальныхъ неизмѣ-
нныхъ обстоятельствахъ» часто мало имѣетъ примѣненія,
такъ какъ измѣненіе (въ томъ или другомъ направленіи)
однихъ факторовъ влечетъ за собою измѣненіе другихъ
факторовъ и эти противоположныя стремленія видоизмѣ-
няютъ одно другое, такъ что въ этомъ случаѣ можетъ
быть рѣчь не о непремѣнномъ произведеніи извѣстнаго
(повышающаго или понижающаго) вліянія на цѣну, а толь-
ко о стремленіи къ этому. И потому то не слѣдуетъ
давать болѣе значеніе часто употребляемому выраже-
нію что цѣна опредѣляется отношеніемъ предложенія къ
спросу, что «она поднимается, когда спросъ больше,
чемъ предложение и падаетъ, когда послѣднее превышаетъ
первый.» Если подъ выраженіемъ «предложеніе»
и «спросъ» разумѣть, какъ нѣкоторые разумѣютъ, только
количество спрашиваемыхъ и предлагаемыхъ товаровъ,
тогда это положеніе крайне односторонне и неточно.
Если же въ эти понятія включить и другіе моменты: чис-
ло и состоятельность спрашивающихъ, степень и посто-
янство ихъ желанія, число предлагающихъ, стремленіе
и постоянство предложеній и т.п.; тогда положеніе
это является ошибочнымъ въ логическомъ отношеніи.

Въ самомъ дѣлѣ, есть-ли возможность представить, что-
 бы этотъ большой комплексъ моментовъ, который мы на-
 зываемъ спросомъ, былъ "больше или меньше" другого,
 тоже сложнаго комплекса разнообразныхъ моментовъ?
 Какъ сравнить интенсивность желанія или состоятель-
 ность извѣстныхъ лицъ съ извѣстнымъ количествомъ то-
 варовъ или числомъ лицъ и т.п.? И оказывается въ этомъ
 случаѣ логическій *circulus visiosus* : всѣ эти разно-
 образные моменты сравнимы между собою только въ од-
 номъ отношеніи, въ ихъ взаимномъ вліяніи на высоту
 цѣны. Между тѣмъ задача именно и состоитъ въ томъ,
 что-бы опредѣлить степень свойства ихъ вліянія на вы-
 соту цѣны ихъ высоты. Выраженіе "спросъ превышаетъ
 предложеніе" или "предложеніе превышаетъ спросъ"
 означаютъ только, что въ первомъ случаѣ преоблада-
 ютъ извѣстные моменты, имѣющіе тенденцію вліять на по-
 вышеніе цѣны, въ другомъ случаѣ — имѣющіе стремленіе
 вліять на ея пониженіе. Такое же относительное значе-
 ніе имѣетъ выраженіе "предложеніе равняется спросу":
 тутъ констатируется только фактъ извѣстнаго равно-
 вѣсія между противоположными стремленіями. Сказать,
 что цѣна предмета падаетъ, потому что преобладаютъ
 вліянія, дѣйствующія на ея паденіе и проч. — значитъ
 сказать вещь, саму по себѣ понятную, употребить тавто-
 логию — выраженіе, ничего не говорящее. Одно достоинство
 этой формулы "предложенія и спроса" заключается въ томъ

что въ ней въ краткой формѣ включено упоминаніе о нѣ-
 которыхъ важнѣйшихъ моментахъ, вліяющихъ на ДВИЖЕНІЕ
 И ИЗМѢНЕНІЕ цѣны; но она не включаетъ существеннаго
 момента-издержекъ производства, также личныхъ момен-
 товъ: большей или меньшей осторожности, умѣнья и иску-
 ства контрагентовъ, устанавливающихъ цѣны. Указывая
 на моменты, вліяющіе на измѣненіе цѣны одного и того-
 же предмета въ различные моменты времени, эта формула
 даже не затрагиваетъ вопроса о тѣхъ факторахъ, которые
 вліяютъ на УСТАНОВЛЕНІЕ РАЗЛИЧНЫХЪ ЦѢНЪ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХЪ
 ПРЕДМЕТОВЪ ВЪ ДАННОЕ ВРЕМЯ. Въ самомъ дѣлѣ, сдѣлаемъ
 слѣдующее логическое предположеніе: для двухъ предме-
 товъ отношеніе предложенія и спроса одинаково. Будетъ
 ли поэтому одинакова ихъ цѣна? — Нисколько. Слѣдова-
 тельно, кромѣ такъ называемаго отношенія предложенія
 и спроса, есть еще какой то факторъ, который произво-
 дигъ то, что различные предметы сохраняютъ при всѣхъ
 измѣненіяхъ извѣстную среднюю высоту цѣны, что между
 цѣнами различныхъ предметовъ существуетъ извѣстное,
 болѣе или менѣе постоянное отношеніе. Въмѣсто того,
 чтобы говорить, что цѣна опредѣляется отношеніемъ пре-
 2
 ложенія и спроса, мы должны ограничиться только упо-
 минаніемъ, что извѣстными измѣненіямъ въ отношеніи
 предложенія и спроса обыкновенно присуща тенденція
 вызывать извѣстное измѣненіе въ образованіи цѣны и не
 слѣдуетъ выпускать изъ виду тѣсно связаннаго съ этимъ

явленія, а именно: ИТЯГОТЪНІЯ ЦѢНЪ КЪ ИЗДЕРЖКАМЪ ПРОИЗВОДСТВА," т. е. къ цѣнности всего того, что прямо или косвенно потребовалось для произведенія извѣстнаго продукта. Если мы допустимъ: 1.) что всякій товаръ можетъ быть производимъ въ количествѣ, соразмѣрномъ съ обнаруживавшимся требованіемъ на него и 2.) что личный интересъ человѣка постоянно бодрствуетъ, тогда мы необходимо придемъ къ заключенію Адама Смита, Рикардо и многихъ другихъ, что цѣны не могутъ выдерживать ни продолжительнаго стоянія выше необходимыхъ издержекъ производства, ни долгаго паденія ниже ихъ, что, однимъ словомъ, онѣ должны, подобно маятнику, все болѣе и болѣе стремиться приблизиться къ перпендикуляру, т. е. тяготѣть къ этимъ издержкамъ. Только не нужно выпускать изъ виду слѣдующихъ существенныхъ различій: въ этомъ случаѣ цѣна стремится къ РАЗМѢРУ САМЫХЪ ДЕШЕВЫХЪ, САМЫХЪ МЕНЬШИХЪ ИЗДЕРЖЕКЪ ПРОИЗВОДСТВА, такъ сказать, къ своему крайнему нижнему придѣлу, подостиженію котораго уже прекращается возможность получать прибыль, состоящую изъ разности между издержками производства и установившимся размѣромъ цѣны. Но далеко не всегда данный запросъ можетъ быть удовлетворенъ производствомъ съ самыми дешевыми издержками производства; сплошь и рядомъ для снабженія рынка требуются товары одного рода, производимые съ разными (болѣе или менѣе дешевыми) из-

держками производства, напимѣръ, въ городѣ приво-
зятся жизненные продукты изъ близкихъ мѣстъ, произ-
веденные при разныхъ условіяхъ. Теперь самъ собою
возникаетъ вопросъ: если данные продукты произведе-
ны съ "необходимыми" большими или меньшими, менѣе
благопріятными или болѣе благопріятными издержками,
то съ какими именно издержками будетъ сообразовать-
ся цѣна: съ самыми ли высшими или съ самыми низшими?
Очевидно, не съ самыми низшими, потому что въ та-
комъ случаѣ не вся потребность въ данномъ предметѣ
оказалась бы удовлетворенной, т. е. масса производи-
телей, работающихъ при болѣе высокихъ издержкахъ,
должны будутъ прекратить производство, такъ какъ ры-
ночная цѣна не возвратила бы имъ даже собственныхъ
издержекъ. Цѣна, очевидно, должна устанавливаться
выше самыхъ дешевыхъ издержекъ. Но цѣна не должна
быть и ниже высшихъ (неблагопріятныхъ) издержекъ
производства, иначе (такъ какъ населенію невыгодно
заниматься производствомъ вещей, совершенно не оку-
лающихъ свои издержки) -- настанетъ недостача пред-
ложенія и затѣмъ усиленіе соперничества въ спросѣ
и, какъ неизбежное слѣдствіе этого послѣдняго, по-
вышеніе цѣнъ. Но если цѣна установится въ размѣрѣ
высшемъ, чѣмъ самыя высокія издержки производства,
то явится увеличеніе предложенія, даже сверхъ пот-

ребности; существованіе на рынкѣ лишняго товара вызвало бы паденіе его цѣны и проч. . Слѣдовательно, въ томъ случаѣ, когда производство при самыхъ дешевыхъ издержкахъ можетъ расширяться до любого размѣра, вызываемаго запросомъ, цѣны будутъ сообразоваться съ самыми дешевыми издержками, чѣмъ и объясняется вытѣсненіе малыхъ производствъ фабриками, работающими въ большемъ размѣрѣ. При противоположномъ же предположеніи, т. е. когда дешевое производство не можетъ расширяться соразмѣрно съ запросомъ и является необходимость переходить къ производству, все съ болѣе и болѣе высокими издержками, цѣна будетъ сообразоваться съ самыми дорогими издержками; самой невыгодной частью производства, и этимъ объясняется, какъ показалъ уже Рикардо въ своей теоріи поземельной ренты, выгода, которая выпадаетъ на долю владѣльцевъ благопріятныхъ источниковъ производства, существующихъ только въ ограниченномъ размѣрѣ (напримѣръ, земельный доходъ въ процвѣтающихъ городахъ или возлѣ нихъ) — по той причинѣ, что тамъ увеличивается общее количество потребности въ данныхъ предметахъ, а потому дѣлается неизбѣжнымъ обращеніе къ болѣе и болѣе неблагопріятнымъ источникамъ и средствамъ производства и опять вслѣдствіе той же причины поднимается цѣна данныхъ продуктовъ и, такимъ образомъ, все боль-

шею и большею дѣлается разница между цѣною и собственными издержками, — разница, идущая въ пользу владѣльцевъ болѣе благоприятныхъ источниковъ производства. Гораздо труднѣе опредѣлить размѣръ, въ какомъ проявляется эта тенденція. Можно принять вмѣстѣ съ Рикардо что при постоянномъ дѣйствіи личнаго интереса вообще, цѣны и издержки должны бы совпадать. Но даже при существованіи такъ называемой свободной конкуренціи это не всегда бываетъ. И потому не нужно смѣшивать стремленія къ совпаденію съ дѣйствительнымъ совпадениемъ. Если принять за общее правило, что цѣны стремятся совпасть съ издержками, то должно признать не менѣе общимъ правиломъ (а не исключеніемъ) и то, что на самомъ дѣлѣ цѣны и издержки значительно различаются...

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ПРЕПЯТСТВУЮЩІЯ ТЯГОТѢНІЮ ЦѢНЪ КЪ ИЗДЕРЖКАМЪ ПРОИЗВОДСТВА.

Предположеніе, на которомъ основана теорія тяготѣнія цѣнъ къ издержкамъ производства, а именно, что данный предметъ, какъ только предъявится на него запросъ, можетъ быть произведенъ съ необходимыми издержками или доставленъ безъ препятствій и безъ потери времени, что данное предпріятіе можетъ быть всегда безъ всякаго убытка приостановлено и что личный интересъ людей одинаково внимателенъ къ тому, чтобы эксплоати-

ровать въ свою пользу всякій ему представляющійся случай выигрыша, — всѣ эти предположенія годны для теоріи. Въ дѣйствительности же они никогда не встрѣчаются во всей чистотѣ и совокупности. Напротивъ, ихъ осуществленію изатѣмъ осуществленію основаннаго на нихъ закона тяготѣнія противодѣйствуютъ самыя разнообразныя препятствія, которыя даютъ возникновеніе или такъ называемымъ прибыльнымъ и монопольнымъ цѣнамъ, удерживающимся выше издержекъ производства, или цѣнамъ убыточнымъ, держащимся ниже уровня издержекъ производства. Къ этимъ препятствіямъ относятся: 1) нѣкоторые моменты правового характера, такъ наприм., постоянно влекушія за собою монопольныя цѣны, права издательскія, патенты на изобрѣтенія, правила ограждающія фабричныя марки, клейма и образцы рисунковъ; затѣмъ государственныя монополіи, аптечныя концессіи и т. под. привиллегіи, какъ и съ другой стороны, производящія для нѣкоторыхъ производителей убыточныя цѣны, ввозныя пошлины въ сосѣднихъ государствахъ или вывозныя пошлины въ своемъ государствѣ и т. п. 2) гораздо важнѣе многообразныя фактическіе моменты, которые при такъ называемой свободной конкуренціи мѣшаютъ тяготѣнію, а именно прежде всего: А) тѣ, которые связаны съ добываніемъ въ одномъ предпріятіи вещей различной субъективной цѣнности съ одинаковыми издержками производ-

ства (лучшія цѣны за лучшія комнаты въ домахъ, лучшія мѣста въ театрахъ, въ циркахъ и т. п. На вещи, которыя могутъ быть доставлены только въ совокупности съ другими подобными и для которыхъ среди этой совокупности не существуетъ свободное соперничество.) И это не исключеніе, потому что трудно найти предпріятіе, въ которомъ не получались бы сразу (совмѣстно) вещи различной субъективной стоимости, различнаго сорта и т. п. И въ этомъ заключается препятствіе къ тяготѣнію; б) наконецъ, въ томъ же направленіи дѣйствуютъ и другія разнообразныя препятствія (фактическаго характера), происходящія, съ одной стороны, изъ того, что желаемый предметъ никогда не предлагается въ требуемое время въ требуемомъ количествѣ или съ желаемой дешевизной и т. п., съ другой стороны, находящіяся въ зависимости съ тѣмъ, что затраченные капиталы и рабочія силы въ неудавшихся предпріятіяхъ, профессіяхъ бездоходной спекуляціи желѣзнодорожной, или домостроительной, или горнозаводской, — не всегда безъ убытка могутъ быть извлечены изъ нихъ. Работающіе при цѣнахъ, не возвращающихъ издержекъ, продолжаютъ работать, чтобы совсѣмъ не потерять свои затраты. Въ тѣхъ и другихъ случаяхъ даже при самой свободной конкуренціи не возникаютъ цѣны, тяготеющія къ издержкамъ, а устанавли-

ваются цѣны или монополизмъ или убыточность и это происходитъ въ самомъ широкомъ размѣрѣ. Ибо на самомъ дѣлѣ ни одно предпріятіе не можетъ такъ же легко быть приостановлено, какъ и начато. Во всякомъ началомъ предпріятія затрачиваются тѣ или другія силы капитала и работы, которыя не могутъ быть безъ убытка изъ него. Взятъ обратно. Съ другой стороны, пользуются часто вызывающе жалобы фактической монополией не только отдѣльныя большія предпріятія (большія линіи желѣзныхъ дорогъ и т. п.), но въ такомъ же самомъ положеніи находится по отношенію ко всемъ предметамъ, находящимся въ обыкновеннаго, ежедневнаго оборота, въ особенности въ малонаселенныхъ мѣстахъ, большая часть лавочниковъ, ремесленниковъ, малыхъ поземельныхъ собственниковъ, продающихъ свои запасы и т. п. Въ извѣстномъ смыслѣ каждый торговецъ, къ которому обращаются, уже въ силу того, что обратились къ нему, а не къ другому, пользуется извѣстнымъ преимуществомъ, противодѣйствующимъ тяготѣнію цѣны даннаго предмета къ издержкамъ производства. Этотъ законъ тяготѣнія самымъ живымъ образомъ напоминаетъ тѣ законы физики, которыхъ, какъ наприм. законъ коэ-ности, мы никогда не видѣли и не увидимъ въ осуществленіи и потому то требуютъ исправленія тѣ основанныя на старой теоріи и еще въ настоящее время

излюбленные выводы, какъ нап., что значительное повышение или понижение таможенного тарифа должны повести къ повышенію или пониженію цѣнъ, соотвѣтствующему тому, которое производится увеличившимися или уменьшившимися издержками. Можно допустить существованіе тенденціи этихъ тарифныхъ измѣненій, производить аналогическія измѣненія въ извѣстныхъ цѣнахъ, но никогда нельзя ожидать полного осуществленія этой тенденціи. И, какъ указываетъ опытъ, даже приблизительному проявленію ея противодѣйствуетъ такъ много препятствій, что ее едва можно замѣтить.

ФАКТИЧЕСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ ЦѢНЪ, УСТАНОВЛИВАЕМЫХЪ КОНКУРЕНЦІЕЮ.

Образованіе цѣнъ, устанавливаемыхъ конкуренціею, въ противоположность такъ называемымъ общественнымъ и имъ подобнымъ цѣнамъ происходитъ подъ вліяніемъ безчисленнаго множества разнообразныхъ моментовъ, постоянно измѣняющихся въ ихъ взаимномъ соотношеніи, моментовъ, изъ которыхъ могутъ быть рассмотрѣны и упомянуты только самые важные. Самое общее вліяніе на эти цѣны оказываютъ, какъ уже упомянуто "НЕОБХОДИМЫЯ ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА". Но насколько не подлежитъ сомнѣнію правило, что цѣны и издержки не совпадаютъ, настолько же бесспорно и другое

правило, что существует общая тенденция конкурентных цѣнъ приблизиться къ необходимымъ издержкамъ.

И если эта тенденция производить различныя слѣдствія,

если она тѣмъ болѣе осуществляется, чѣмъ свободнѣе развито соперничество, и тѣмъ болѣе уступаетъ мѣсто

цѣнамъ монопольнымъ и убыточнымъ, чѣмъ соперничество слабѣе, то все таки между этими послѣдними цѣнами и

цѣнами свободной конкуренціи существуютъ только разли-

чія въ степени; для всѣхъ цѣнъ моментъ издержекъ составляетъ вообще общій базисъ, отъ котораго отдѣльныя

цѣны отдѣляются только въ различной степени. Итакъ

каковыя цѣны обыкновенно удаляются отъ издержекъ

производства, то остается, поэтому, еще значительное

пространство для вліянія другихъ моментовъ. Между э-

тими послѣдними моментами имѣетъ значеніе вліяніе

прежнихъ цѣнъ даннаго предмета, установившихся подъ

вліяніемъ издержекъ и другихъ упомянутыхъ мотивовъ,

и вліяніе цѣнъ суррогатовъ, т. е. предметовъ, пригод-

ныхъ къ тому, чтобы вполне или отчасти замѣнить дан-

ный предметъ. Прежнія цѣны оказываютъ особенно силь-

ное вліяніе на цѣны предметовъ, подлежащихъ только

слабой конкуренціи; такъ напримѣръ, цѣны трудно пе-

ревозимыхъ земледѣльческихъ продуктовъ, наемныя пла-

ты за квартиры, за номера въ гостиницахъ и т. д., въ

мало населенныхъ и медленно развивающихся мѣстностяхъ

часто долго сохраняют неизмѣнную высоту. Но какъ
 только измѣняются общія условія мѣстности, какъ толь-
 ко измѣняется такъ называемая конъюнктура (т. е. сово-
 купность условій, вліяющихъ на цѣны), прежнія цѣны
 теряютъ постоянство и устойчивость и въ своемъ коле-
 баніи переходятъ на первое время дальше, чѣмъ это
 даже вызывается измѣнившимися условіями подъ вліяніемъ
 спекуляціи, пока, наконецъ, не установятся на болѣе
 соотвѣтственной новымъ условіямъ высотѣ, которую и
 сохраняютъ затѣмъ болѣе или менѣе продолжительное
 время. Но при отсутствіи вліянія прежнихъ цѣнъ можетъ
 выступить вліяніе другого момента, а именно: субъек-
 тивнаго сужденія и представленія о годности данной
 вещи. Этотъ моментъ дѣйствуетъ при существованіи пос-
 тоянныхъ препятствій, къ осуществленію тяготѣнія къ
 издержкамъ, въ издательскихъ и другихъ подобныхъ пра-
 вахъ, которыя даютъ на долгое время привилегирован-
 ному лицу полную свободу требовать высокія цѣны безъ
 всякаго вниманія къ издержкамъ за такіе дорого цѣни-
 мые и любимые публикой предметы, какъ напр. древнія ве-
 щи, произведенія умершихъ мастеровъ и авторовъ, землю
 въ данной мѣстности, которые вообще не могутъ быть
 воспроизведены и доставлены въ большомъ количествѣ или
 за другого рода предметы, существующіе въ безконечно
 большомъ числѣ, тяготѣнію которыхъ къ издержкамъ пре-

нствуетъ фактъ ихъ совмѣстнаго производства, о чемъ уже было упомянуто прежде (цѣны за лучшія квартиры, мѣста въ театрахъ, концертахъ и проч., тарифы за перевозку по желѣзнымъ дорогамъ цѣнныхъ вещей, плата адвокату за защиту дорогихъ исковъ, нотариусамъ, судебнымъ приставамъ и вообще дорогая плата за различные услуги и дѣйствія частныхъ и общественныхъ лицъ, соразмѣряющаяся болѣе съ годностью для пользующагося услугою усилій, чѣмъ съ различною степенью этихъ усилій). Само собою разумѣется, что эта субъективная оцѣнка въ свою очередь обуславливается не только личными свойствами даннаго лица, но и сложившимися въ обществѣ привычками, взглядами и т.п., распределеніемъ имуществъ и доходовъ и тѣмъ или другимъ представленіемъ о томъ, что прилично тому или другому классу людей, доходящемъ иногда до такой степени, что многимъ кажется неприличнымъ не только торговаться о цѣнахъ предметовъ, но даже имѣть о нихъ какое-нибудь представленіе. Этотъ моментъ субъективности въ связи съ другимъ моментомъ состоятельности классовъ, потребляющихъ данные предметы, имѣетъ огромное видоизмѣняющее дѣйствіе на отклоненіе цѣнъ отъ издержекъ производства (цѣны на предметы моды и т.п.).

Говоря вообще, въ такихъ случаяхъ дѣйствуетъ не иму-

ественный интересъ или денежный расчетъ, а субъек-
 тивный моментъ въ широкомъ смыслѣ, т. е. совокупность
 интересовъ, желаній, потребностей и проч. заинтере-
 сованныхъ лицъ, въ силу чего и безнравственныя при-
 вычки и личныя заблужденія оказываютъ сильное влія-
 ніе на цѣны. Къ этому могутъ быть причислены также тѣ
 субъективные свойства, которыя имѣютъ значеніе при
 конкурентной борьбѣ за цѣну, а именно большее или
 меньшее искусство и осматрительность при торгѣ; опыт-
 ность или неопытность, хладнокровіе или горячность,
 болѣе или менѣе развитое корыстолюбіе и т. д. При соо-
 раженіи объ условіяхъ предложенія и спроса, какъ ос-
 нованія для установленія цѣнъ, заинтересованныя лица
 также могутъ подпадать субъективнымъ ошибкамъ въ
 представленіяхъ о количествѣ наличномъ или въсоят-
 номъ въ будущемъ даннаго товара, о числѣ предлагаю-
 щихъ или спрашивающихъ товаръ, о степени ихъ потреб-
 ности, объ ихъ состоятельности, объ ихъ корыстолю-
 біи. Особенно сильно выступаетъ вліяніе этихъ момен-
 товъ, напр., при быстро уменьшившемся предложеніи,
 особенно такихъ предметовъ, которыхъ потребленіе не
 можетъ быть значительно сокращено (хлѣба при неуро-
 жайѣ или въ осажденномъ городѣ), тогда является по-
 ложительная паника въ большей или меньшей степени
 между потребителями, побуждающая ихъ цоль вліяніемъ
 субъективно ошибочныхъ расчетовъ поднять цѣны вѣ

всякой соразмѣрности съ дѣйствительно уменьшеннымъ количествомъ (у Тука- исторія цѣнъ — такъ называемый законъ King Dawenapant'a относительно движенія хлѣбныхъ цѣнъ съ уменьшеніемъ количества хлѣба).

Паника въ противоположномъ направленіи является тогда, когда падаетъ довѣріе къ извѣстному банку или фирмѣ, или лицу, тогда, напр., его обязательства сбываютъ по цѣнѣ болѣе низкой, чѣмъ это вызывается дѣйствительнымъ положеніемъ дѣлъ этихъ лицъ или учреждений.

Наконецъ, особенно важное вліяніе оказываетъ другой моментъ, мало оцѣненный въ теоріи, — это, именно, стремленіе предлагающихъ товаръ выиграть, главнымъ образомъ, на расширеніи сбыта; стремленіе, играющее важную роль даже при образованіи монопольных цѣнъ. Монополистъ, могущій продать только часть своего запаса по самой высокой цѣнѣ, по низить изъ собственнаго интереса цѣну до той степени, когда общая выручка будетъ самая большая и т. д.) Этимъ объясняется, почему, наприимѣръ, почта перевозить пробы товаровъ и печатныя произведенія дешевле, чѣмъ причиняющія ей меньше издержекъ простыя письма, почему многія телеграфныя управленія и компаніи требуютъ меньше за депеши, адресуемая газетамъ, почему желѣзныя дороги предлагаютъ значительное пониженіе за поѣздки увеселительныя, для поѣздовъ эмиг-

рантскихъ, особнхъ поѣздовъ на празднества ярмарки и проч., при абонированіи на извѣстное число поѣздовъ или при взятіи билета на поѣздъ "туда и обратно". Тоже имѣетъ мѣсто при такъ называемыхъ вольныхъ конкурентныхъ цѣнахъ (пониженная плата за билеты на представленіе солдатамъ и учащимся въ учебныхъ заведеніяхъ; пониженіе въ извѣстныхъ случаяхъ въ книжной торговлѣ, подписка на журналы и во многихъ другихъ отрасляхъ хозяйства). Опредѣляющимъ моментомъ во всѣхъ этихъ случаяхъ является стремленіе, (основанное на болѣе или менѣе вѣрномъ расчетѣ) посредствомъ представленія въ отдѣльныхъ случаяхъ пониженія цѣнъ или облегченія въ уплатѣ увеличить общій размѣръ сбыта, при чемъ въ силу закона производства въ большихъ размѣрахъ, представляется возможность сбереженія въ издержкахъ производства и увеличенія чистаго дохода отъ предпріятія. Разумѣется, что здѣсь имѣется также въ виду эксплуатировать по возможности состоятельность различныхъ классовъ и ихъ общественное положеніе. При такомъ привлеченіи не въ одинаковой степени къ уплатѣ за продукты (или пользованію) совокупнаго предпріятія различныхъ по состоятельности и положенію классовъ общества происходитъ извѣстный обще-полезный результатъ, что услуги или продукты могутъ быть сдѣланы доступными по цѣнѣ большому числу лицъ менѣе состоятельныхъ благодаря тому обстоятельству, что об-

ція издержки до известной степени оналичиваются бо-
 лѣе состоятельными лицами. Но возможенъ и противо-
 положный результатъ (Хотя и рѣже встрѣчающійся):
 такъ, напримѣръ, оказывается, что нѣкоторые желѣз-
 нодорожные тарифы на пассажирскія мѣста 1го класса
 потому только могутъ быть такъ низки, что общія
 издержки окупаются пассажирами 3го класса, состав-
 ляющими огромный процентъ всего числа пассажировъ.
 Относительно товарныхъ тарифовъ дѣло является въ
 другомъ видѣ: часто высокое тарифное обложеніе про-
 воза цѣнныхъ товаровъ даетъ возможность понизить
 тарифъ на товары дешевые, перевозимые большими мас-
 сами (каменный уголь и т.п.)

Эго стремленіе установить ЭКОНОМИЧЕСКУЮ, часто не
 замѣчаемую, солидарность благоприятствуетъ, вообще
 говоря, общему увеличенію производства и потребе-
 нія и часто приноситъ пользу и тѣмъ, которые по-
 видимому, платятъ несоразмѣрно высокія цѣны, такъ
 какъ чрезъ увеличеніе общаго сбыта уменьшаются об-
 щія издержки и можетъ произойти вслѣдствіе этого
 общее пониженіе цѣнъ. 1.) трудность болѣе или менѣе
 точнаго опредѣленія состоятельности лица и 2) опас-
 ность обмана, т.е. возможность воспользоваться пони-
 женіемъ со стороны тѣхъ, для которыхъ оно не пред-
 назначается. Для устраненія первой трудности или ру-

руководствуются внешними признаками (мундиръ, полъ, воз-
 растъ и проч.) или устанавливають градацію цѣнъ (съ
 различіемъ въ удобствахъ или качествахъ), предостав-
 ляя публикѣ самой распредѣлять потребление и платы
 по состоятельности (брать билетъ на желѣзныя дороги
 того или другого класса и т.п.) Все таки число слу-
 чаевъ возможности опредѣленія состоятельности сра-
 нительно ограничено. Относительно втораго пункта
 (возможности обмана) приспособленіе цѣнъ возможно
 только тамъ, гдѣ непосредственно на мѣстѣ потребля-
 ется предметъ, или происходитъ пользованіе имъ ли-
 цомъ, приобрѣтшимъ его или купившимъ на него право
 (мѣсто на желѣзной дорогѣ, въ театрѣ и т.п.) Тамъ
 же, гдѣ дѣло идетъ о вещахъ, которыя могутъ быть пе-
 редаваемы изъ рукъ въ руки, почти совершенно не до-
 пускается приспособленіе цѣнъ къ состоятельности
 покупателей. Но, не смотря на встрѣчающіяся препят-
 ствія, этотъ моментъ оказываетъ значительное общее
 вліяніе.
 Цѣны общественныя, союзныя и другія имъ подобныя
 цѣны. Какъ уже было замѣчено, нѣкоторыя цѣны совершенно
 не подлежатъ соперничеству (борьбѣ предлагающихъ
 и спрашивающихъ). Это имѣетъ мѣсто относительно
 цѣнъ не только за земельные участки, экспро-

прируемые для общественной или государственной
 пользы, но и за такие участки, которые по своему по-
 ложению могут быть вымѣниваемы только смежнымъ
 владѣльцамъ. Имѣютъ еще большее примѣненіе такіа цѣ-
 ны относительно взносовъ, дѣлаемыхъ въ различныхъ
 союзахъ, корпораціяхъ, товариществахъ и проч., пред-
 назначенныхъ служить платою за получение услуги или
 выгоды и получающихъ все большее и большее зна-
 ченіе, благодаря постепенному развитію ассоціаціи и
 корпорацій различнаго рода. Число предлагающихъ и
 спрашивающихъ и вообще объемъ предложенія и спроса
 опредѣляется въ этомъ случаѣ принадлежностью къ дан-
 ному союзу и потому запрашиваніе и дебаты о цѣнѣ,
 т. е. соперничество, въ этихъ случаяхъ собственно не
 имѣютъ мѣста. Отсюда возникаютъ для этого рода цѣнъ
 слѣдующія особенности: вообще важные для другихъ
 цѣнъ моменты (особенно сила потребности, осмотритель-
 ность, самообладаніе, своекорыстіе и т. п. отдѣль-
 ныхъ лицъ) — здѣсь совершенно не оказываютъ вліянія.
 Относительно состоятельности отпадаетъ стремленіе
 увеличить сбытъ посредствомъ примѣненія къ ней цѣнъ.
 Такъ же точно исключается моментъ тяготѣнія
 цѣнъ къ издержкамъ производства, обусловливаемого
 конкуренціею, такъ что эти цѣны могли бы быть разе-
 матриваемы, какъ монопольныя, если бы слѣдующая осо-

1
 цѣны
 2

бенность ихъ не полагала предѣла злоупотребленіямъ
личнаго интереса. Эта особенность заключается въ
возможности напередъ устанавливать цѣну (при пос-
тояствѣ факторовъ, вліяющихъ на нее) и при томъ
принимать во вниманіе соображенія справедливости и
цѣлесообразности. Здѣсь въ извѣстной степени и въ
извѣстномъ соотношеніи могутъ быть приняты во вни-
маніе моменты стоимости и субъективной оцѣнки.
Здѣсь также принимаются во вниманіе прежнія устано-
вившіяся цѣны и въ исключительныхъ случаяхъ спо-
собность къ уплатѣ, когда дѣло идетъ объ обществен-
ной пользѣ и необходимости, или опасности (когда
цѣны эти устанавливаются по тѣмъ же основаніямъ,
какъ и налоги). Во многихъ обществахъ распредѣленіе
взносовъ (или тѣхъ или другихъ жертвъ) по состо-
ятельности или производительной способности членовъ
прямо указываетъ на преобладающую ихъ цѣль дости-
женія общественной пользы.....

ДЕНЬГИ.

Деньги въ томъ видѣ, въ какомъ мы ихъ находимъ въ
настоящее время представляютъ собою результатъ из-
вѣстнаго умственного и экономического прогресса ;
слѣдя за культурнымъ движеніемъ всѣхъ народовъ, начи-

ная съ самихъ древнихъ поръ, мы видимъ, какъ вмѣстѣ съ развитіемъ обмѣна, все болѣе и болѣе совершенствовалась форма и система денежнаго обращенія, пока, наконецъ, въ наше время съ его кредитными билетами, различными акціями и прочими усовершенствованными эквивалентами обмѣна, не дошли до своего кульминаціоннаго пункта.

Сначала, въ охотничій и пастушескій періоды роль денегъ исполняли тѣ продукты, которые наиболѣе были въ употребленіи — напр. скоть и мѣха; въ слѣдующемъ періодѣ экономическаго развитія такой эквивалентъ обмѣна считался уже неудовлетворительнымъ и на сцену выступаютъ металлы — желѣзо и мѣдь въ самихъ грубыхъ и неудобныхъ своихъ формахъ — въ большихъ слиткахъ и кускахъ; далѣе на смѣну мѣди и желѣза выступаютъ благородные металлы и въ болѣе удобной и облагороженной формѣ — въ формѣ монетъ; и, наконецъ, въ послѣднее время появляются денежные бумажные знаки.

ФУНКЦІИ ДЕНЕГЪ ВЪ НАРОДНОМЪ ХОЗЯЙСТВѢ.

1) ДЕНЬГИ СЛУЖАТЪ ОРУДІЕМЪ ОБРАЩЕНІЯ. ВСЛѢДСТВІЕ ЧЕГО АКТЪ МѢНЫ РАЗДѢЛЯЕТСЯ НА ДВА АКТА : а) на продажу — обмѣнъ товара на деньги и б) на покупку — обмѣнъ денегъ на товаръ, причемъ подобное разложеніе очень облегчаетъ ходъ обмѣна, потому что устанавливаетъ

возможность мѣны между самыми отдаленными странами и даетъ возможность обмѣна товаровъ не одновременно.

2) ДЕНЬГИ СЛУЖАТЪ МѢРИЛОМЪ ЦѢННОСТИ ВСѢХЪ ТОВАРОВЪ, такъ какъ въ своей цѣнности они болѣе неизмѣнны, чѣмъ всѣ прочіе товары.

3) ДЕНЬГИ ЯВЛЯЮТСЯ ОРУДІЕМЪ ЦѢННОСТИ вслѣдствіи возможности порчи, легкаго ихъ перемѣненія и возможности получить за нихъ какой угодно товаръ.

4) ДЕНЬГИ СЛУЖАТЪ ЗАКОННЫМЪ ПЛАТЕЖНЫМЪ СРЕДСТВОМЪ, что облегчаетъ продажу и покупку товаровъ въ кредитъ МѢНОВАЯ ЦѢННОСТЬ ДЕНЕГЪ.

Подобно тому, какъ мѣновая цѣнность товаровъ выражается въ деньгахъ, мѣновая цѣнность денегъ находитъ своего выразителя въ лицѣ самихъ товаровъ; такъ напр., если цѣна какого-нибудь продукта упала, то этотъ фактъ обозначаетъ или возвышеніе мѣновой цѣнности денегъ или пониженіе мѣновой цѣнности данного продукта; чтобы узнать, какое изъ двухъ данныхъ явленій произошло, нужно прослѣдить, упала ли цѣна только на означенный продуктъ или же на всѣ продукты безъ исключенія, и при наличности послѣдняго факта-безусловно произошло повышеніе мѣновой цѣнности денегъ. Такимъ образомъ, колебаніе мѣновой цѣнности денегъ находится въ обратномъ отношеніи съ колебаніемъ мѣновой цѣнности всѣхъ товаровъ.

Вопросъ, отчего зависить мѣновая цѣнность и рыночная цѣна денегъ, возбудилъ большія разногласія. Такъ отъ античнаго міра и среднихъ вѣковъ перешло мнѣніе, будто монеты имѣютъ фиктивную цѣнность; Локъ на основаніи этого утверждалъ, что монеты имѣютъ воображаемую цѣнность, которая установилась благодаря общему соглашенію людей; Ло говорилъ, что благородныя металлы благодаря употребленію ихъ въ качествѣ денегъ, получили добавочную стоимость. Первая правильная мысль относительно даннаго предмета была высказана Петти, который доказывалъ, что цѣнность монеты подлежитъ тѣмъ же законамъ, какъ и цѣнность прочихъ товаровъ; эта мысль нашла себѣ правильную разработку въ трудахъ А. Смита, Рикардо и Милля, которые установили, что деньги-такой-же товаръ, какъ и прочіе съ той только разницей, что они приурочены къ выраженію мѣновой цѣнности всѣхъ прочихъ товаровъ. Такимъ образомъ мѣновая цѣнность денегъ какъ и прочихъ товаровъ зависитъ отъ количества труда, потраченнаго на ихъ производство, цѣнность заключающихся въ нихъ металловъ. Замѣчается тотъ фактъ, что не смотря на то, что нѣкоторые государства выпускали такія монеты, номинальная стоимость которыхъ разнилась съ ихъ действительной стоимостью, черезъ нѣкоторое время номинальная стоимость монеты всегда приходила въ соответствіе

съ цѣнностью количества, содержаемаго въ ней металла. Это можно объяснить тѣмъ обстоятельствомъ, что благородныя металлы употребляются не на одну только чеканку монетъ, но и на другія подѣлки, и что переходъ металла въ форму слитковъ очень легокъ. Следовательно, разъ цѣнность монетъ ~~имѣетъ~~ тенденцію постоянно приближаться къ цѣнности заключающагося въ ней металла, то и мѣновая цѣнность ея будетъ измѣняться соотвѣтственно съ мѣновой цѣнностью самихъ металловъ; это послѣднее положеніе подтверждается многими фактами, такъ напр., послѣ открытія Американскихъ золотыхъ и серебряныхъ рудниковъ золото и серебро понизилось въ цѣнѣ въ 4-6 разъ и въ то же время повысилась цѣна на всѣ прочіе товары; а мы знаемъ, что колебаніе мѣновой цѣнности денегъ происходитъ въ обратномъ отношеніи съ колебаніемъ той же цѣнности прочихъ товаровъ; въ данномъ случаѣ при большомъ наплывѣ металла изъ Америки металлы подешевѣли, цѣна на всѣ продукты повысилась следовательно, мѣновая цѣнность денегъ понизилась соотвѣтственно съ пониженіемъ въ цѣнѣ золота и серебра.

РЫНОЧНАЯ ЦѢНА ДЕНЕГЪ опредѣляется отношеніемъ спроса и предложенія, но и здѣсь, какъ и для прочихъ товаровъ, рыночная цѣна постоянно стремится стать въ равновѣсіе съ мѣновой цѣнностью, такъ напр. 1)

если бы цѣна денегъ была выше ихъ мѣновой цѣнности, то трудъ отъ другихъ занятій обратился бы къ добыванію драгоцѣнныхъ металловъ, послѣдствіемъ чего было бы увеличеніе предложенія, и цѣна денегъ упала бы, 2) если бы цѣна металловъ увеличилась въ какой нибудь странѣ, произошелъ бы приливъ металловъ изъ другихъ странъ 3) если бы усилился спросъ на деньги, начали бы переливать слитки золота и драгоцѣнныя вещи въ монеты.

Такимъ образомъ, теорія цѣнности и цѣнъ денегъ ничѣмъ существеннымъ не отличается отъ теоріи цѣнности и цѣнъ другихъ товаровъ.

СПРОСЪ НА ДЕНЬГИ 1) какъ орудіе обращенія; при современной формѣ обмѣна деньги служатъ главнымъ средствомъ при обращеніи товаровъ, при переходѣ ихъ изъ однихъ рукъ въ другія, при чемъ непременно предполагается такой же переходъ изъ рукъ въ руки и денегъ; такимъ образомъ спросъ на деньги т. е. количество денегъ, нужное въ данное время для данной страны, опредѣляется суммой цѣнъ товаровъ, которые предлагаются для продажи; сумма цѣнъ товаровъ зависитъ: 1) отъ высоты товарныхъ цѣнъ и 2) отъ количества, находящихся въ обращеніи товаровъ и слѣдовательно, чѣмъ выше цѣна товаровъ, тѣмъ больше нужно денегъ для страны, тѣмъ больше усиливается въ нихъ спросъ. Изъ

этого можно было бы заключить, что въ каждой странѣ должно быть такое количество денегъ, которое бы равнялось суммѣ цѣнъ товаровъ, предлагаемыхъ въ данный моментъ. На самомъ дѣлѣ это не такъ и количество денегъ очень часто меньше суммъ цѣнъ продающихся товаровъ, именно вслѣдствіи, во первыхъ, ВЫСТРОТЫ ОБРАЩЕНІЯ ДЕНЕГЪ, и чѣмъ ВЫСТРѢЕ ОБРАЩЕНІЕ ДЕНЕГЪ, тѣмъ МЕНЬШЕЕ КОЛИЧЕСТВО ИХЪ ПОТРЕБНО и, во вторыхъ, вслѣдствіи РАСПРОСТРАНЕНІЯ КРЕДИТНЫХЪ СУРОГАТОВЪ ДЕНЕГЪ, т.е. бумажныхъ денегъ, банковыхъ билетовъ, векселей, которые уменьшаютъ потребность въ металлическихъ деньгахъ. Такимъ образомъ, резюмируя все выше изложенное, можно сказать, что СПРОСЪ НА ДЕНЬГИ, КАКЪ ОРУДІЕ ОБРАЩЕНІЯ, ПРЯМО ПРОПОРЦІОНАЛЕНЪ ВЫСТРОТѢ ОБРАЩЕНІЯ ДЕНЕГЪ И СТЕПЕНИ РАСПРОСТРАНЕНІЯ КРЕДИТНЫХЪ СУРРОГАТОВЪ ДЕНЕГЪ.

2) КАКЪ МѢРИЛО ЦѢННОСТИ всегда увеличивается при паденіи ихъ собственной цѣнности и уменьшается при возвышеніи ихъ цѣнности, т.е. величина СПРОСА НА ДЕНЬГИ, КАКЪ МѢРИЛО ЦѢННОСТИ, ОБРАТНО ПРОПОРЦІОНАЛЬНА ВЕЛИЧИНѢ ИХЪ СОБСТВЕННОЙ СТОИМОСТИ.

3) КАКЪ ОРУДІЕ СОХРАНЕНІЯ ЦѢННОСТЕЙ, при своемъ возрастаніи можетъ быть удовлетворена только увеличеніемъ количества денегъ; роль денегъ въ этомъ отношеніи важна потому, что запасы ихъ служатъ РЕГУЛЯ-

торомъ денежнаго обращенія.

- 4) какъ платежное средство особенно сильно проявляется при наступленіи обычныхъ сроковъ усиленныхъ расплатъ и при наступленіи кризисовъ и застою въ торговлѣ, такъ какъ въ это время уменьшаются кредитныя сдѣлки. Величина спроса на деньги парализуется: 1) увеличеніемъ быстроты денежнаго обращенія 2) усиленнымъ обращеніемъ кредитныхъ знаковъ ; 3) выпускомъ денегъ, служившихъ прежде въ качествѣ запаса; 4) наплывомъ металла изъ другихъ странъ и 5) усиленнымъ производствомъ благородныхъ металловъ

ПРЕДЛОЖЕНІЕ ДЕНЕГЪ -- сумма ихъ, предназначенная въ обмѣнъ за товаръ; смотря по тому, поступаетъ ли часть денегъ изъ запаса въ обращеніе или наоборотъ изъ обращенія въ запасъ.

ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА.

- 1) Система двойнаго обращенія или **БИМЕТАЛЛИЗМЪ**, при которой законнымъ платежнымъ средствомъ является оба металла -- золото и серебро, причемъ между стоимостями того и другого устанавливается известное отношеніе. Положительныя черты этой системы слѣдующія: 1) каждый изъ означенныхъ металловъ выполняетъ въ денежномъ обращеніи свою роль и золото употребляется при крупныхъ сдѣлкахъ, серебро -- при мелкихъ. Употребленіе обоихъ металловъ какъ бы предвращаетъ

усиленный спросъ на какой-нибудь одинъ изъ этихъ металловъ. 3) существованіе на рынкѣ серебряной и золотой монеты какъ бы гарантируетъ меньшее колебаніе каждаго изъ нихъ; такъ напримѣръ: если уменьшится цѣнность золота, то его станутъ употреблять предпочтительно передъ серебромъ, — увеличится спросъ, и цѣны опять поднимутся.

Главное возраженіе, дѣлаемое противъ биметаллизма указано еще въ 16 столѣтіи Грешамомъ и состоитъ въ томъ, что когда платежнымъ средствомъ являются два металла, то въ концѣ концовъ металлъ болѣе дешевый вытѣсняетъ металлъ болѣе дорогой и тогда устанавливается господство одного металла, т. е. **МОНОМЕТАЛИЗМЪ**. И, дѣйствительно, такой исходъ и долженъ произойти вслѣдствіи простого хозяйственнаго интереса: разъ, напримѣръ, дѣйствительная стоимость серебра меньше номинальной стоимости, установленной закономъ, то, конечно, серебро явится главнымъ платежнымъ средствомъ, потому что серебро въ слиткахъ будетъ дешевле, нежели серебро въ монетахъ и явится интересъ переплавить слитки въ монеты, вслѣдствіи чего количество послѣднихъ все болѣе и болѣе будетъ увеличиваться.

Такъ и было во второй половинѣ нашего столѣтія: чтобы только удержать систему биметаллизма, Франція, Бельгія, Швейцарія и Греція заключили въ 1838 году

такъ называемый ЛАТИНСКІЙ МОНЕТНЫЙ ДОГОВОРЪ, въ которомъ опредѣлили отношеніе золота къ серебру (1: 15,6) и рѣшили все болѣе и болѣе сокращать количество серебряной монеты; но такъ какъ оно, не смотря и на это все болѣе и болѣе падало, то чеканка серебряннаго пятифранковика, единственной изъ серебрянныхъ монетъ, являвшейся законнымъ платежнымъ средствомъ, въ 1877 году была приостановлена и установился монометаллизмъ.

2) ВСПОМОГАТЕЛЬНАЯ ИЛИ ХРОМАЮЩАЯ СИСТЕМА, при которой фактически существуютъ оба металла, но одинъ изъ нихъ (обыкновенно серебро, считается законнымъ платежнымъ средствомъ только въ сдѣлкахъ, не превышающихъ извѣстной суммы.

3) МОНОМЕТАЛЛИЗМЪ — система, при которой существуютъ въ обращеніи оба металла, но только одинъ изъ нихъ служить законнымъ средствомъ (платежнымъ) и обращается по курсу и такимъ металломъ обыкновенно бываетъ золото. Серебрянная денежная единица сохранилась только въ Британской Индіи, Сингапурѣ и Гонконгѣ, и по закону въ Россіи и въ Австро-Венгріи; но серебро, вслѣдствіи крайняго колебанія своей цѣнности, вездѣ замѣняется золотомъ.

Золотая монета имѣетъ слѣдующія преимущества передъ серебряной: а) золото — металлъ болѣе цѣнный, чѣмъ серебро. б) тотъ фактъ, что золото идетъ не

только на чеканку монетъ; но и драгоценныхъ вещей; притомъ же золото уравниваетъ колебаніе рыночныхъ цѣнъ на самого себя, потому что разъ нарицательная стоимость золота разилась бы съ действительной стоимостью, то начался бы переливъ золотой монеты въ вещи и слитки и обратно. в) цѣна золота не такъ колеблется, какъ цѣна серебра.

БУМАЖНЫЯ ДЕНЬГИ.

Бумажныя деньги — бумажные знаки, носящіе названіе монетъ изъ благороднаго металла, снабженные принудительнымъ курсомъ, служащіе законнымъ платежнымъ средствомъ и неразмѣняемые на звонкую монету. Мотивы, заставившіе правительства обратиться къ выпуску бумажныхъ денегъ, состоятъ въ слѣдующемъ: когда было замѣчено, что звонкія монеты, частію вслѣдствіи умыленной порчи, частію вслѣдствіи естественнаго уменьшенія количества металла (благодаря частому обращенію), теряя свою действительную стоимость, все таки оставались на рынкѣ наравнѣ съ полноцѣнными монетами, то правительства сначала начали выпускать монеты съ меньшимъ количествомъ содержанія металла, чѣмъ было показано, а потомъ пустили въ оборотъ кредитныя бумаги съ обѣщаніемъ уплатить по нимъ извѣстную сумму звонкой монетой, и, наконецъ, прійдя къ мысли, что такая

малоцѣнная вещь, какъ бумага, можетъ функционировать на рынкѣ въ качествѣ монеты, выпустили бумажные деньги.

Вышеупомянутые признаки бумажныхъ денегъ состоятъ въ слѣдующемъ: а) бумажные деньги служатъ законнымъ платежнымъ средствомъ и всякій кредиторъ имѣетъ право требовать, чтобы долгъ ему былъ уплаченъ именно кредитными рублями или монетой, но не векселями, банковыми билетами и проч. б) они обладаютъ принудительнымъ курсомъ, напр. по заему заключенному 10-20 лѣтъ тому назадъ, хотя бы въ срокъ платежа рубль упалъ ниже своей номинальной стоимости, кредиторъ имѣетъ право требовать уплаты рубля за рубль. в) Они обладаютъ неразѣмностью и вопросъ, почему они на рынкѣ ходятъ на равнѣ со звонкой монетой объясняется слѣдующими обстоятельствами: а) силой привычки, такъ какъ первоначально бумажные деньги выпускаются разѣмными в) обѣщаніемъ правительства разѣмнять современемъ бумажные деньги на звонкую монету с) пріемомъ бумажныхъ денегъ въ уплату податей и различныхъ повинностей и д) принужденіемъ закона.

ОТЛИЧІЕ БУМАЖНЫХЪ ДЕНЕГЪ ОТЪ ЗВОНКОЙ МОНЕТЫ заключается въ слѣд: а) мѣсовая цѣнность звонкой монеты имѣетъ своимъ основаніемъ существованіе въ ней извѣстнаго количества металла, мѣсовая же цѣн-

ность бумажных денег находится въ полномъ распоряженіи правительства. б) звонкія монеты обращаются и сохраняютъ свою цѣнность во всѣхъ странахъ, бумажныя же деньги только въ той странѣ, правительствомъ которой выпущены и, если и имѣютъ обращеніе въ другихъ странахъ, то со значительной потерей своей стоимости.

ОТЛИЧІЕ БУМАЖНЫХЪ ДЕНЕГЪ ОТЪ КРЕДИТНЫХЪ ЗНАКОВЪ -- заключается въ слѣдующемъ: а) кредитный знакъ есть знакъ долга и, какъ таковой, онъ оцѣнивается во столько, сколько можно получить въ уплату этого долга; бумажныя же деньги служатъ законнымъ средствомъ платежей, а не знаками долга. б) кредитный знакъ не является мѣриломъ цѣнности, каковыя являются бумажныя деньги. в) количество банковыхъ билетовъ и вообще другихъ кредитныхъ знаковъ можетъ быть выпущено лишь столько, сколько соотвѣтствуетъ потребностямъ обращенія; бумажныхъ же денегъ можетъ быть выпущено сколько угодно.

ПРИЧИНЫ КОЛЕБАНІЯ ЦѢННОСТИ БУМАЖНЫХЪ ДЕНЕГЪ. Есть условія, при наличности которыхъ, выпускаемые бумажныя деньги всегда бывають равны по цѣнности представляемому имъ количеству золота или серебра; эти условія заключаются въ слѣдующемъ:

а) въ каждой странѣ всегда существуетъ потребность въ звонкой монетѣ, причемъ эта потребность не можетъ упасть ниже извѣстнаго minimum'a ; зная этотъ minimum суммы звонкой монеты, правительство можетъ выпустить на равную сумму бумажныхъ денегъ, которыя будутъ стоять всегда at par со звонкой монетой. б) если же правительство выпустить бумаж-

ныхъ денегъ на сумму, большую звонкой монеты, то цѣна бумажныхъ денегъ упадетъ, и чтобы обмѣнять послѣднія на звонкую монету, нужно будетъ прибавлять извѣстную разницу (такъ называемый ЛАЖЪ).

Такой процессъ можно объяснить слѣдующимъ образомъ: въ первомъ случаѣ количество обращающихся денегъ увеличится; увеличатся также цѣны на всѣ

товары, а въ числѣ ихъ и на золото и серебро: цѣна золота въ слиткахъ будетъ выше цѣны его въ мо-

нетѣ, авится выгоднымъ переплавлять или вывозить его (что понизитъ стоимость золота и обезнечитъ

курсъ бумажныхъ денегъ) - это будетъ продол-

жаться до тѣхъ поръ, пока сумма всѣхъ денегъ не

уменьшится на столько, на сколько прибавилось къ

ней бумажныхъ денегъ; во второмъ случаѣ цѣны на

товары, а также на золото и серебро также подни-

мутся, но такъ какъ вслѣдствіи отсутствія звонкой

монеты, нельзя будетъ ее переплавлять или выво-

зить, то цѣна на золото, серебра и прочіе това-

ры останется на прежней высотѣ, или, что тоже, произойдетъ пониженіе бумажныхъ денегъ...

ПОСЛѢДСТВІЯ ЧРЕЗМѢРНЫХЪ ВЫПУСКОВЪ БУМАЖНЫХЪ ДЕНЕГЪ

1) исчезновеніе звонкой монеты, потому что при существующемъ принудительномъ курсѣ бумажныхъ денегъ, никто не станетъ держать денегъ болѣе дорогихъ — золота и серебра — и появится такимъ образомъ новое мѣрило цѣнности — бумажная единица съ измѣняющимся курсомъ...

2) товарныя цѣны поднимутся, преимущественно на товары, отпускаемые за границу и привозимые оттуда, а товарныя цѣны предметовъ внутренняго потребленія долго останутся тѣми же; это въ свою очередь повлечетъ расширеніе отпускной торговли, явится оживленіе въ промышленности, хотя, конечно, временно.

3) измѣнчивость курса бумажныхъ денегъ, которая

а) нарушаетъ существующіе договоры и дѣлаетъ невѣрными долгосрочныя обязательства и б) влечетъ за собой упадокъ кредитныхъ сдѣлокъ, что очень вредно отзывается на развитіи промышленности и торговли.

МѢРИЛО ВОЗСТАНОВЛЕНІЮ ЦѢННОСТИ БУМАЖН. ДЕНЕГЪ.

1) Девальвация т. е. постепенное пониженіе номинальной цѣнности бумажныхъ денегъ до полного уничтоженія лѣжа; такая мѣра была примѣняема нѣсколько разъ въ Австріи и у насъ при графѣ Кан-

кринѣ.

За девальвации говорить то обстоятельство, что они поправляют денежное обращение страны безъ всякихъ со стороны послѣдней жертвованій; противъ же нея приводятъ слѣдующія соображенія: а) при подвижности лажи трудно найти надлежащую норму для девальвации. б) послѣднее запутываетъ исполненіе денежныхъ обязательствъ и затрудняетъ положеніе податныхъ классовъ. в) она есть отказъ правительства исполнить принятія на себя обязательства, что подрываетъ кредитъ послѣдняго.

2) Уничтоженіе излишнихъ бумажныхъ денегъ и извлеченіе ихъ путемъ займовъ; эта мѣра безусловно самая дорогая, но за то и самая справедливая; такимъ образомъ возстановили правильное денежное обращеніе Франціи, Америки и Италіи.

3) Увеличеніе спроса на деньги посредствомъ расширенія экономическихъ мѣропріятій, т.е. посредствомъ расширенія производства, развитія торговли и обмѣна и т.д.

У насъ, въ Россіи, бумажныя деньги были введены Екатериной II, когда послѣдняя манифестомъ отъ 16 Дек. 1768 года велѣла выпустить такъ наз. ассигнаціи государственнаго банка; первоначально, въ періодъ 1768-1786 г. ихъ было выпущено на 40 мил. и они ходили наравнѣ со звонкой монетою; но въ 1786 году было ихъ выпущено еще на 60 мил. и дальше количество ихъ все

прогрессивно увеличивается и въ 1810 году доходить до 577 мил. руб. Серебряный рубль доходить до стоимости въ р. руб. 23 коп. ассигнаціями, а ассигнаціонный рубль падаетъ до 23 съ половиной коп. серебромъ.

1812 годъ увеличили число билетовъ до 800 мил. руб. и, не смотря на извлеченіе ихъ почти на 240 мил. (отъ 1818-1823) цѣны бумажнаго рубля не поднимались выше 28 коп. сер. Такъ продолжалось до 1839 г. пока, подъ руководствомъ графа Канкринъ не была произведена девальвация и серебряный рубль былъ объявленъ стоимостью въ 3 съ половиной кредитныхъ руб., а въ 1843 году выпустили новые кредитные билеты; такое положеніе дѣлъ поддерживалось до 1854 г. объявивъ ихъ разнѣнными по цѣнѣ 1 р. сереб. за 3 съ половиной кредитныхъ, послѣ котораго въ періодъ двухъ лѣтъ число кредитовъ увеличилось опять до 700 мил. и кредитные билеты стали опять неразмѣнными, что сохранилось и до сихъ поръ.

Въ послѣднее время число кредитныхъ билетовъ все увеличивалось и иногда достигало очень почтенной цифры — напр. въ 1892 году ихъ было на 1054 мил. руб.

IV. УЧЕНІЕ О КРЕДИТѢ.

При натуральномъ обмѣнѣ, когда обмѣниваемая цѣнности, одновременно и непосредственно переходили изъ рукъ въ руки, кредита не существовало; онъ является результатомъ болѣе поздняго періода, именно періода

денежнаго обращенія и состоитъ въпередачѣ "цѣнности" одного лица другому безъ одновременнаго полученія соотвѣтствующей равноцѣнности". Такая торговая сдѣлка называется кредитной и основывается главнымъ образомъ на довѣріи контрагентовъ другъ другу. Какое значеніе имѣетъ кредитъ для народнаго хозяйства, видно изъ слѣдующаго:

1) КРЕДИТЪ РАСШИРЯЕТЪ И ОБЛЕГЧАЕТЪ РАЗДѢЛЕНІЕ ТРУДА. Мы знаемъ, что время производительныхъ процессовъ для различныхъ продуктовъ различно; кромѣ того иногда производство одного какого-нибудь предмета раздѣляется на нѣсколько стадій, такъ напр. въ производствѣ ситцевъ наблюдается четыре стадіи, именно вырѣзание хлопка, превращеніе его въ пряжу, передѣлка этой послѣдней въ ткань и, наконецъ, переходъ ткани въ ситецъ. Такимъ образомъ, судя по времени производства, каждый изъ этихъ предметовъ поступаетъ на рынокъ не одновременно съ прочими и, еслибы существовали сдѣлки только на наличныя деньги, а не въ кредитъ, то владельцы послѣднихъ производимыхъ предметовъ, напр. ткани или ситца, должны были бы или откладывать закупку сырыхъ матеріаловъ до тѣхъ поръ, пока собственный ихъ товаръ будетъ готовъ, или держать наготовѣ капиталы, что безусловно сильно препятствовало бы правильному ходу производства.

2) КРЕДИТЪ ЯВЛЯЕТСЯ НЕОБХОДИМЫМЪ УСЛОВІЕМЪ ЧУПРОВА. *Лекція по политич. экономіи стр. 242.*

СОВРЕМЕННОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА. Для правильного хода производства требуется, чтобы заготовленные товары безпрепятственно обращались въ деньги, а эти послѣднія въ свою очередь обращались въ средства производства. Несомнѣнныя выгоды такого процесса ясны сами собой и ихъ можно достигнуть только путемъ кредита, потому что немедленное реализированіе заготовленныхъ товаровъ на практикѣ встрѣчается очень рѣдко и не будь кредита, предприниматель долженъ былъ бы приостановить свое производство до тѣхъ поръ, пока не получитъ денегъ за заготовленные товары.

3) Такъ какъ современная промышленность основана главнымъ образомъ на капиталѣ, то путемъ кредита къ производству можно привлечь капиталы тѣхъ лицъ, которыя сами въ производствѣ участвовать не могутъ.

4) Путемъ кредита можно пользоваться мелкими капиталами, которые во всякой странѣ составляютъ значительную долю всѣхъ свободныхъ капиталовъ и концентрированіе которыхъ даетъ возможность осуществлять громадныя предпріятія.

ГЛАВНѢЙШІЯ УСЛОВІЯ, на которыхъ основывается кредитъ, заключаются въ убѣжденіи кредитора, что во 1) должникъ захочетъ отдать свой долгъ и во 2) что онъ въ состояніи будетъ это сдѣлать. Такъ какъ кредитъ играетъ, какъ мы видѣли выше, очень важную роль въ хозяйствѣ каждаго народа, то на помощь ему обыкновенно при-

ходить государство со своей принудительной властью.

ВИДЫ КРЕДИТА — ЛИЧНЫЙ, основывающийся главным образом на договорѣ личнымъ качествомъ должника и ВЕЩНЫЙ ИЛИ РЕАЛЬНЫЙ, основывающийся на имущественномъ обеспеченіи. Отсюда личный кредитъ въ свою очередь раздѣляется на ЛИЧНЫЙ ВЪ СОВСТВЕННОМЪ СМЫСЛѢ и КРЕДИТЪ СЪ ПОРУЧИТЕЛЬСТВОМЪ, а вещный — на ЛОМБАРДНЫЙ, обеспечиваемый движимымъ имуществомъ и ИПОТЕЧНЫЙ, обеспечиваемый имуществомъ недвижимымъ.

КРЕДИТНЫЕ ДОКУМЕНТЫ: 1) ПРОСТОЙ ВЕКСЕЛЬ, который переходитъ изъ рукъ въ руки съ помощью передаточной надписи; такой переходъ назыв. ИНДОССИРОВАНИЕМЪ, а лицо, передающее вексель называется ИНДОССАНТОМЪ. Такъ напримѣръ, индоссированіе можетъ произойти въ слѣдующемъ случаѣ: если, положимъ, А, ссудивъ деньги В, и получивъ съ него вексель, долженъ въ свою очередь С, то съ согласія этого послѣдняго А, въ видѣ уплаты долга, можетъ передать ему вексель, взятый съ В. Но если по наступленіи срока, векселедатель В не уплатитъ долга векселедержателю С, то тогда по этому векселю отвѣчаетъ индоссантъ А. Такъ какъ вексельное обращеніе въ экономическомъ значеніи очень важно, то во всѣхъ законодательствахъ мы встрѣчаемъ, что эти долговые обязательства обставлены особенно строгими гарантіями.

2) ОБЛИГАЦІИ, это такіе кредитные документы

которые выдаются обыкновенно государствомъ или акціонерными обществами; это тотъ же вексель, только выдаваемый не банкомъ обществомъ; раздѣляются онѣ на именныя и безымянные или на предъявителя.

3) Банковые билеты, — безпроцентныя долговныя обязательства, выдаваемые банкомъ или государствомъ.

4) Переводные векселя или „тратты“ — составленные по известной формѣ порученія отъ одного лица къ другому уплатить третьему въ известномъ мѣстѣ и времени известную сумму денегъ. Такъ напр., если А долженъ известную сумму В, а С въ свою очередь долженъ А такую же сумму, то А вмѣсто послышки денегъ В, приказываетъ С уплатить послѣднему его долгъ. Въ подобной сдѣлкѣ участвуютъ три лица: 1) векселедатель — трассантъ 2) векселеприниматель — акцептантъ и 3) векселедержатель — предъявитель, который получаетъ по векселю деньги.

5) ЧЕКЪ — приказъ банкиру выдать известную сумму денегъ за счетъ вкладчика ихъ — Такъ какъ деньги лица, выдавшего чекъ и получающаго по нему очень часто находятся у разныхъ банкировъ, то чтобы устранить неудобства, проистекающія отъ этого, въ странахъ съ очень развитымъ оборотомъ устроили такъ наз. „Расчетныя Палаты“, роль которыхъ въ слѣдующемъ: каждый банкиръ выдаетъ деньги тому, кто представитъ чекъ, хотя бы этотъ послѣдній былъ написанъ на полученіе денегъ у

другого банкира; потомъ разъ въ день они сходятся въ этой палатѣ и обмѣниваются полученными за день чеками.

6) ВАРРАНТЪ - удостовѣреніе складовъ въ томъ, что у предъявителя его дѣйствительно есть товаръ, находящійся въ складѣ. Всякій варрантъ состоитъ изъ двухъ частей - собственно варрантъ и квитанціи и за каждой части обозначается родъ товара, качество и количество его, при чемъ ВАРРАНТЪ служитъ для полученія подъ товаръ ссуды, а квитанція - для продажи его; такимъ образомъ продать товаръ или заложить его, имѣя только варрантъ или квитанцію, невозможно. Варранты прежде всего появились въ Англіи, потомъ во Франціи и остальной 3. Европѣ; въ послѣднее время они получили широкое распространеніе въ С. А. Соед. Штатахъ.

7) ИПОТЕКИ - "обезпеченіе долгового обязательства залогомъ недвижимаго имущества, которое остается въ пользованіи владѣльца". Такъ какъ для кредитора важно всякое измѣненіе въ составѣ заложеннаго у него имущества, то во всѣхъ государствахъ существуетъ такъ наз. ипотечная система, которая состоитъ "въ веденіи общественными учрежденіями ипотечныхъ книгъ, куда записывается каждое недвижимое имущество, съ обозначеніемъ собственника и подробнымъ описаніемъ имущества. Здѣсь отмѣчается также всякій переходъ и измѣненіе въ составѣ владѣнія, а также всѣ обязательства, которыя

Хооскій ил. XII стр. 269.

обеспечиваются имѣніемъ". Изъ сказаннаго видно, какое важное юридическое значеніе имѣетъ означенная система. Существуетъ двѣ ипотечныхъ системы: австрійская и французская, при чемъ по первой дается, кромѣ имени собственника и описанія владѣнія, и оцѣнка его, а по второй только имя собственника и описаніе имѣнія.

Вся задача банковъ состоитъ въ посредничествѣ между спросомъ и предложеніемъ; концентрируя въ себѣ различными способами капиталы (ПАССИВЪ БАНКА), они потомъ помѣщаютъ эти капиталы въ тѣ руки, которыя въ нихъ нуждаются (АКТИВЪ БАНКА). Такимъ образомъ роль банка заключается въ томъ, что они приходятъ на помощь производству, давая ему за небольшіе проценты нужные капиталы.

Главнымъ основаніемъ для классификаціи банковъ служить срокъ займа; поэтому они раздѣляются на БАНКИ КРАТКОСРОЧНАГО КРЕДИТА или коммерческіе и БАНКИ ДОЛГОСРОЧНАГО КРЕДИТА или ипотечные; первые въ свою очередь раздѣляются на ПАССИВНЫЕ и АКТИВНЫЕ, судя по тому, ка-кимъ способомъ они выдають ссуды и привлекають капита-лы.

БАНКИ ПАССИВНЫЕ. 1) ДЕНЕЖНЫЕ БАНКИ, главнымъ исто-чникомъ оборотныхъ средствъ, которыхъ служатъ вклады. Вклады раздѣляются на СРОЧНЫЕ, т.е. такіе, которые не-льзя вынуть раньше того срока, на который они положены;

БЕЗСРОЧНЫЯ, которыя во всякое время могутъ быть взяты обратно и, наконецъ, такъ называемые ВКЛАДЫ НА ТЕКУЩІЙ СЧЕТЪ. Последніе обыкновенно состоятъ изъ оборотные капиталы различныхъ предприятий, хозяева которыхъ, не желая держать капиталъ дома, отдають ихъ въ банкъ, гдѣ имъ выдается книга, въ которой записываются все поступленія и заборы; по-этому въ данномъ случаѣ банкъ исполняетъ только роль кассира.

Къ активнымъ операціямъ депозитныхъ банковъ относятся : 1) УЧЕТЪ ВЕКСЕЛЕЙ , т.е. такая операція, при которой банкъ ссужаетъ владѣльца векселя такой суммой, которая на вексель написана, причемъ за эту услугу банкъ беретъ извѣстный процентъ (такъ называемый дисконтный).

Векселя, представляемые къ учету, обыкновенно раздѣляются на дѣйствительные и фиктивные, или дутые. Вся разница между ними заключается въ томъ, что въ основаніи перваго лежитъ дѣйствительно совершавшаяся какая-нибудь сдѣлка, между тѣмъ какъ въ основаніи втораго лежитъ только услуга, оказываемая лицомъ, пользующимся кредитомъ въ извѣстномъ банкѣ, лицу, не имѣющему его.

2) ССУДЫ ПОДЪ ЗАЛОГЪ цѣнныхъ вещей и товаровъ, причемъ ссуды подъ товары выдають не все банки, такъ какъ для этого необходимы товарные склады.

- 3) ССУДЫ ПОДЪ ЦѢННЫЯ ВУМАГИ; эта форма ссуды сильно практикуется всѣми банками въ виду ея удобства.
- 4) ПОКУПКА И ПРОДАЖА ПРОЦЕНТНЫХЪ ВУМАГЪ ЗА СВОЙ СЧЕТЪ.
- 5) ПОКУПКА И ПРОДАЖА БЛАГОРОДНЫХЪ МЕТАЛЛОВЪ.
- 6) ИСПОЛНЕНІЕ КОММИССІЙ РАЗНЫХЪ ЛИЦЪ.
- 7) ПЕРЕВОДЪ ДЕНЕГЪ.

НАРОДНЫЕ БАНКИ.

Основная идея народныхъ банковъ, или такъ называемыхъ ссудо-сберегательныхъ товариществъ, заключается въ томъ, что извѣстное число мелкихъ промышленниковъ, нуждаясь въ кредитѣ, но не имѣя для него никакого другаго обезпеченія, кромѣ личнаго труда, соединяются вмѣстѣ подъ круговую поруку всѣхъ членовъ и занимаютъ нужный капиталъ. Мѣсто возникновенія подобныхъ банковъ - Германія, гдѣ они возникли въ 59 годахъ по инициативѣ Шульце-Деличи. У насъ инициаторомъ этого дѣла былъ Лучининъ, который въ 1865 году устроилъ такое ссудное товарищество въ селѣ Рождественскомъ; съ этого почина число ихъ все болѣе и болѣе увеличивалось и въ 1890 году дошло до 356..

Формы депозитныхъ банковъ: государственные, общественные, акціонерные и общества взаимнаго кредита.

ПАССИВЪ подобныхъ банковъ составляется: 1) изъ паевъ всѣхъ членовъ (въ нашихъ народныхъ банкахъ пай не превышаетъ 50 рублей, причемъ взносъ его разсрочивается на болѣе или менѣе продолжительное время. 2) изъ вкладовъ за опредѣленный процентъ. 3) путемъ займовъ, при чемъ въ этомъ случаѣ имъ приходится на помощь земства и государство.

АКТИВНЫЯ ОПЕРАЦІИ народныхъ банковъ заключаются только въ выдачѣ ссудъ своимъ членамъ въ размѣрѣ, не превышающемъ членскаго взноса; въ случаѣ же требованія большей ссуды должно быть представлено поручительство прочихъ членовъ.

БИЛЕТНЫЕ или ЭМИССИОННЫЕ БАНКИ.

Исключительная черта ихъ заключается въ томъ, что пассивъ они составляютъ исключительно посредствомъ выпуска банковыхъ билетовъ, т.е. такихъ безпроцентныхъ обязательствъ, которыя выплачиваются по предъявленію владѣльца этихъ банковыхъ билетовъ. Основнымъ условіемъ правильной дѣятельности подобныхъ банковъ служить безпрепятственный обмѣнъ банковыхъ билетовъ на звонкую монету, который будетъ вполне обезпеченъ, если сумма звонкой монеты банка будетъ равна суммѣ выпущенныхъ билетовъ, что на практикѣ бываетъ довольно рѣдко; наоборотъ, сумма выпущенныхъ билетовъ всегда превышаетъ наличную сумму

звонкой монеты и задача банковской политики и заключается въ томъ, чтобы выбрать наиболее удобную систему покрытія билетовъ звонкой монетой. Въ настоящее время существуетъ три системы покрытія:

АНГЛІЙСКАЯ, состоящая въ томъ, что каждый банкъ непокрываемыхъ билетовъ можетъ выпустить только на опредѣленную сумму; билеты, выпущенные сверхъ этой суммы должны быть покрыты рубль за рубль.

КОНТИНЕНТАЛЬНАЯ, по которой между количествомъ звонкой монеты и суммой выпущенныхъ билетовъ устанавливается известное соотношеніе.

СѢВЕРО-АМЕРИКАНСКАЯ, состоящая въ томъ, что приблизительно $\frac{3}{4}$ количества выпускаемыхъ билетовъ обезпечивается процентными бумагами, а остальная часть звонкой монетой.

Адамъ Вагнеръ критикуетъ всѣ эти три системы и самой лучшей системой называетъ ту, при которой покрытіе билетовъ происходитъ посредствомъ солидныхъ краткосрочныхъ векселей съ металлической наличностью.

БАНКИ АКТИВНЫЕ.

1) **ГИПОТЕЧНЫЯ КРЕДИТНЫЯ УЧРЕЖДЕНІЯ**: Главная цѣль ихъ заключается въ выдачѣ ссудъ на долгіе сроки подъ недвижимыя имущества, при чемъ такой гипотечный кредитъ основывается, главнымъ образомъ, на

системъ постепеннаго погашенія; это послѣднее обстоятельство объясняется тѣмъ, что гипотечные банки выдаютъ ссуды подъ обезпеченіе земельной собственности; а, какъ извѣстно, всякій капиталъ, вложенный въ землю, напр. на почвенныя улучшенія, возстановляется въ продуктахъ не сразу, но постепенно; вотъ почему и погашенія капитала, взятаго для этого, идетъ постепенно, по мѣрѣ вылатки процентовъ.

Гипотечныя кредитныя учрежденія раздѣляются на : ОБЩЕСТВА ПОЗЕМЕЛЬНАГО ВЗАИМНАГО КРЕДИТА - органъ должниковъ и на АКЦИОНЕРНЫЕ и ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПОЗЕМЕЛЬНЫЕ БАНКИ - органъ кредиторовъ.

Первый видъ гипотечныхъ учрежденій представляетъ собою товарищество, состоящее изъ извѣстнаго числа землевладѣльцевъ, которые путемъ круговой поруки даютъ гарантію капиталистамъ на ссуженные послѣдними капиталы и облегчаютъ своимъ членамъ заемъ. Всякое имѣніе, имѣющее быть заложенимъ, подвергается оцѣнкѣ, по которой и выдается ссуда. Процентами, платимыми должникомъ покрывается, во первыхъ, расходъ по управленію дѣлами общества, во вторыхъ, - проценты, которые платитъ само общество по своимъ обязательствамъ и въ третьихъ, - постепенно погашается выданная ссуда.

Земельные банки служатъ органомъ кредиторовъ и

средства ихъ состояются изъ капиталовъ, вноси-
мыхъ учредителями и посредствомъ выпуска заклад-
ныхъ листовъ, обезпеченіемъ которыхъ являются всё
заложенные имѣнія и складочный капиталъ общества.
У насъ существуютъ два государственныхъ гипотеч-
ныхъ учрежденія: Государственный Дворянскій банкъ,
учрежденный въ 1885 году и Государственный Кресть-
янскій банкъ, учрежденный въ 1882 году съ цѣлю
облегчить крестьянамъ покупку земель.

МЕЛИОРАЦІОННЫЙ КРЕДИТЪ

- это кредитъ, предназначенный для крупныхъ зем-
ледѣльческихъ улучшеній; необходимость учрежденія
подобнаго кредита вызвало то обстоятельство, что
ссуды, забираемая въ гипотечныхъ кредитныхъ учреж-
деніяхъ большей частію не шли на земельныя улучше-
нія, а служили другимъ цѣлямъ, какъ напр. выдѣлу
наслѣдниковъ, покупке земли и пр. Примѣры меліо-
раціоннаго кредита мы видимъ въ Англіи, гдѣ онъ
возникъ съ 1836 года спеціально для дренажа,
въ Италіи и въ Пруссіи, а также въ Царствѣ Польскомъ.

УЧЕНІЕ О РАСПРЕДѢЛЕНІИ.

У каждой хозяйственной единицы результатомъ ея
производительной дѣятельности является извѣстная
сумма благъ, которая, если получается въ теченіи
извѣстнаго періода, называется ДОХОДОМЪ.

Первыя попытки опредѣленія дохода были сдѣланы фیزیократами, которые, отдавая земледѣлію предпочтительное мѣсто среди всѣхъ другихъ отраслей производства, утверждали, что только земледѣліе даетъ чистый доходъ. Адамъ Смитъ, идя по стопамъ фیزیократовъ, въ свою очередь полонъ противорѣчій относительно этого предмета! такъ, въ одномъ мѣстѣ онъ говоритъ, что чистый доходъ получается только отъ земледѣлія, въ другомъ, — что доходъ получается и въ видѣ ренты и въ видѣ прибыли на капиталъ. Разъ, становясь на точку зрѣнія частнаго хозяйства, онъ утверждаетъ, что народное богатство измѣряется

чистымъ, а не валовымъ доходомъ; въ другой разъ, становясь на точку зрѣнія общественнаго хозяйства, говоритъ, что народное богатство всегда должно измѣряться валовымъ, а не чистымъ доходомъ. Далѣе, Рикардо считаетъ чистымъ доходомъ только ренту, и прибыль и выгоды народа оцѣниваетъ съ точки зрѣнія капиталиста и землевладѣльца, оставляя безъ вниманія всю ту массу населенія каждой страны, которая живетъ своимъ трудомъ; онъ говоритъ, что чѣмъ больше доля рентьеровъ и капиталистовъ, тѣмъ лучше, и чѣмъ меньше заработная плата, тѣмъ выгоднѣе. Такимъ образомъ, Рикардо главною цѣлью хозяй-

ства ст авить возможно большееполученіе чистаго дохода, при чемъ эта цѣль, по его мнѣнію заключается, главнымъ образомъ, не въ распредѣленіи и потребленіи благъ, а въ ихъ производствѣ.

ГЕРМАНЪ И ВАГНЕРЪ опредѣляютъ доходъ, какъ "сово-

купность хозяйственныхъ благъ, которыя лицо мо-

жетъ затратить въ опредѣленное время, не разру-

шая источниковъ дохода", при чемъ Германъ замѣ-

чаетъ, что раздѣленіе дохода на валовой и чистый

повело только къ большей путаницѣ въ опредѣленіи

этого понятія; валовой доходъ, по его мнѣнію, за-

ключаетъ въ себѣ всю совокупность поступленій

(ertrage), а все то, что человекъ тратитъ на удов-

летвореніе своихъ потребностей есть доходъ чистый

(einkommen), каковы бы источники его не были.

Такимъ образомъ, резюмируя все вышесказанное, ва-

ловой доходъ можно опредѣлить "какъ совокупность

хозяйственныхъ благъ, поступающихъ въ распоряже-

ніе хозяйственной единицы" (Исаевъ. стр. 223);

чистый же доходъ опредѣляется вычетомъ изъ общей

суммы поступленій, притекающихъ къ данному хо-

зяйству, издержекъ производства. Издержки произ-

водства могутъ быть раздѣлены на два обширныхъ

класса: 1) такъ называемыя ЕСТЕСТВЕННО-НЕОБХОДИ-

МЫЯ ИЗДЕРЖКИ, т.е. такія, которыя, при всякомъ

общественномъ строѣ должны быть сдѣланы для того, чтобы сохранить источники дохода; сюда можно отнести: а) всѣ издержки, которыя заставляютъ силы природы служить хозяйственнымъ цѣлямъ чело-
вѣка б) всѣ издержки, которыя необходимы для со-
держанія всего работающаго населенія страны и в) государственные, земскіе и городскіе расходы, ко-
торые обезпечиваютъ существованіе такого порядка, при которомъ и производится народный трудъ; но отсюда нужно исключить во 1) содержаніе всѣхъ тѣхъ лицъ, которыя увеличиваютъ только бумажную работу, что особенно часто замѣчается въ бюрократическихъ государствахъ; во вторыхъ, излишки, которые получаютъ чиновники сверхъ суммъ, удовлетворяющихъ ихъ необходимыя потребности; и въ третьихъ, расходы на армію и флотъ, потому что, какъ бы велики не были эти послѣдніе, они все же не обезпечиваютъ страну отъ нападенія внѣшнихъ враговъ и не служатъ доказательствомъ побѣдоносной войны.

«Всѣ эти три разряда издержекъ и составляютъ необходимыя расходы съ точки зрѣнія народнаго хозяйства. Они не зависятъ отъ господствующаго въ странѣ юридическаго порядка; они вычисляются исключительно съ точки зрѣнія общественнаго хо-

зяйства". (Ходскій. стр. 227)

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА СЪ ЧАСТНО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТОЧКИ ЗРѢНІЯ БУДУТЪ ЗАКЛЮЧАТЬ, КРОМѢ ВЫШЕ-УПОМЯНУТЫХЪ ЕСТЕСТВЕННО-НЕОБХОДИМЫХЪ ИЗДЕРЖЕКЪ, ЕЩЕ РАСХОДЫ ВЪ ВИДѢ ПРОЦЕНТА, РЕНТЫ, ИЛИ НАЕМНОЙ ПЛАТЫ ЗА ЗДАНІЯ. Такимъ образомъ, съ точки зрѣнія общественнаго хозяйства ЧИСТЫМЪ ДОХОДОМЪ служатъ всѣ излишки ^и, которые остаются за покрытіемъ естественно-необходимыхъ издержекъ производства.

Въ частномъ же хозяйствѣ чистый доходъ получается за вычетомъ издержекъ обоихъ разрядовъ. Издержки первой категоріи зависятъ отъ уровня техники и склада потребностей; издержки же второго разряда зависятъ ^{отъ} юридическаго порядка, господствующаго въ данной странѣ. ВАЛОВОЙ ДОХОДЪ страны будетъ въ себѣ заключать слѣдующіе элементы: 1) совокупность матеріальныхъ благъ, произведенныхъ въ данной странѣ за извѣстный періодъ времени и подлежащихъ денежной оцѣнкѣ. 2) доходъ въ формѣ пользованія капиталомъ и личнымъ трудомъ, не подвергавшійся личной оцѣнкѣ и 3) совокупность благъ, получаемыхъ изъ-за границы: товары, деньги, блага, ввозимыя иностранцами, контрибуція, поступающая изъ-за границы. ЧИСТЫЙ ДОХОДЪ страны можетъ быть опредѣленъ, если изъ валоваго ея дохода вычестъ слѣдующія издержки:

1) содержаніе всего работающаго населенія и расхо-
ды для поддержанія хозяйства; 2) стоимость изнаши-
ванія имущества, которое служило для пользованія и
3) вывезенные за границу товары, деньги и вообще
разнаго рода блага. Такимъ образомъ, подводя итогъ
всему выше изложенному, можно сказать, что цѣль
народнаго хозяйства всякой страны сводится къ дос-
тиженію, во первыхъ, БОЛЬШОГО ВАЛОВОГО ДОХОДА, во
вторыхъ, МАЛЫХЪ ЕСТЕСТВЕННО-НЕОБХОДИМЫХЪ ИЗДЕРЖЕКЪ;
въ третьихъ, ВЫСОКИХЪ ИЗДЕРЖЕКЪ НА СОДЕРЖАНІЕ
РАБОЧАГО КЛАССА и, въ четвертыхъ, ВЫСОКАГО ЧИСТАГО
ДОХОДА.

Кромѣ разсмотрѣнныхъ видовъ дохода — ⁵⁾ частнаго, ²⁾ обще-
ственнаго, ³⁾ чистаго и ⁴⁾ валового, есть еще слѣдующіе
его виды: ДОХОДЪ ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ, который получает-
ся путемъ затраты собственнаго труда и капитала и
ПРОИЗВОДНЫЙ, который получается безъ всякой затраты
съ чужаго хозяйства, напр. наслѣдство.
ДОХОДЪ ФУНДИРОВАННЫЙ, происходящій отъ пользованія
имуществомъ и НЕФУНДИРОВАННЫЙ, происходящій отъ
приложенія рабочей силы. Доходъ съ СУБЪЕКТИВНОЙ И
ОБЪЕКТИВНОЙ точекъ зрѣнія, при чемъ, когда идетъ
рѣчь о доходѣ, рассматриваемомъ съ первой точки зрѣ-
нія (einkommen), то имѣются въ виду не предпріятія
а хозяйствующіе субъекты; когда же говорить о до-

ходѣ объективномъ (ertrag- выручка), то имѣются въ виду хозяйственныя предпріятія безъ отношенія ихъ къ субъектамъ, ведущимъ хозяйство.

Вычисленіе дохода можетъ быть произведено или въ натурѣ или на деньги, при чемъ при вычисленіи народнаго дохода всегда придерживаются перваго способа, при вычисленіи же частнаго дохода — второго; это происходитъ потому, что продукты производства какого-нибудь единичнаго хозяйства не потребляются имъ самимъ, а идутъ въ обмѣнъ, между тѣмъ какъ, зная, сколько въ данной странѣ производится хлѣба, мяса, вина и пр. и зная среднее ихъ количество, необходимое для потребленія каждаго человѣка, мы свободно можемъ судить о томъ, удовлетворяетъ ли доходъ данной страны потребностямъ ея населенія или нѣтъ.

ИСТОЧНИКИ ДОХОДА.

Въ первобытномъ обществѣ, когда всякій работалъ самъ на себя и прокармливалъ себя только своимъ трудомъ, никакой рѣчи о доходѣ быть не можетъ; все, что производилось, все то и потреблялось. Но общество идетъ впередъ, развивается раздѣленіе труда, техника все болѣе и болѣе совершенствуется и человѣкъ уже не ограничивается только тѣмъ, что ему необходимо для непосредственнаго потребленія; онъ стре-

мится и научается дѣлать запасы. Эти запасы, которые остаются за покрѣтіемъ необходимыхъ потребностей, могутъ быть названы избыточными цѣнностями, и вопросъ о происхожденіи этихъ послѣднихъ всегда возбуждалъ и возбуждаетъ разногласія среди экономистовъ. Относительно этого вопроса существуютъ слѣдующія вѣрнѣйшія теоріи: 1) теорія, объясняющая происхожденіе такихъ ~~из~~быточныхъ цѣнностей ТРУДОМЪ того лица, которое ихъ получаетъ; такъ напр., если заводчикъ получаетъ прибыль съ своего предпріятія, то происхожденіе прибыли приписывается труду хозяина, а самая прибыль является какъ бы вознагражденіемъ за руководство предпріятіемъ. Изъ послѣдователей этой теоріи наиболѣе извѣстны Боденъ и Тьеръ. Но факты дѣйствительности показываютъ совершенно противное; такъ личный трудъ рѣдко кому доставляетъ богатство; въ большинствѣ случаевъ онъ приноситъ только то, что необходимо для жизни трудящагося. Въ этомъ отношеніи удивительно вѣрна наша пословица: "трудоу праведниѣ не наживеши палаты каменныхъ". Немногорчисленные явленія, когда знаменитые актеры, музыканты, художники, зарабатывали себѣ громадныя деньги насчетъ своего личнаго труда, доказываютъ только существованіе въ странѣ оспромихъ, безъ труда приобрѣтенныхъ капиталовъ, владѣльцы кото-

честе!
Гам!

рыхъ могутъ платить безумныя деньги для удовлетво-
ренія своего эстетическаго чувства. Но, если мы
возьмемъ факты изъ повседневной жизни, то на осно-
ваніи этихъ послѣднихъ съ увѣренностію можемъ ска-
зать, что никто никогда не встрѣчалъ человѣка, ра-
ботающаго всю свою жизнь своимъ трудомъ и достиг-
шаго богатства. Такимъ образомъ, эта теорія, осно-
ванная на личномъ трудѣ, не выдерживаетъ никакой
критики.

Другая ТЕОРІЯ происхождені^я доходовъ,
не связанныхъ съ трудомъ, объясняетъ процессомъ об-
мѣна. Если товары стоятъ 100 р., а продавецъ за нихъ
получить 110 р., то, слѣдовательно, говорить эта тео-
рія, онъ получаетъ прибыль отъ такой обмѣны; но, раз-
сматривая всю совокупность сдѣлокъ по куплѣ-прода-
жѣ, мы видимъ, что каждый продавецъ извѣстныхъ то-
варовъ является въ то же время покупателемъ дру-
гихъ товаровъ. Выигрывая на цѣнѣ, какъ продавецъ,
онъ проигрываетъ на цѣнѣ, какъ покупатель. А потому,
изъ этого источника можно объяснить увеличеніе до-
ходовъ отдѣльныхъ лицъ, но не слѣдуетъ считать об-
мѣнъ главнымъ и всеобщимъ источникомъ образованія
крупныхъ имуществъ" (ИСАЕВЪ. сѣр. 235).

ТРЕТЬЯ ТЕОРІЯ происхожденіе доходовъ объ-
ясняетъ ПРАВОМЪ СОБСТВЕННОСТИ НА ПЛОДИ ТРУДА ВЪ СА-
МОМЪ ПРОЦЕССѢ ПРОИЗВОДСТВА. Эта теорія является на-

и болѣе вѣрной. Дѣйствительно, если мы прослѣдимъ
 всѣ ступени экономическаго развитія каждой страны,
 то увидимъ, что въ эпоху рабскаго труда господинъ
 рабовъ пользовался безусловно всѣми результатами
 труда своихъ рабовъ и давалъ этимъ послѣднимъ толь-
 ко то, что хотѣлъ; въ періодъ крѣпостничества поч-
 ти происходитъ тоже самое; наконецъ, въ наше время
 свободнаго труда, когда казалось бы, рабочій долженъ
 былъ пользоваться всѣмъ результатомъ своего труда, -
 этого на самомъ дѣлѣ нѣтъ. " Для того, чтобы осуще-
 ствить производство," говоритъ Чупровъ, " владѣ-
 лецъ капитала покупаетъ рабочую силу, или что тоже
 - нанимаетъ рабочаго. Цѣна рабочей силы или заработ-
 ная плата опредѣляется въ окончательномъ резуль-
 татѣ стоимостью средствъ продовольствія рабочихъ
 въ теченіе того срока, на который они наняты. Если
 при данныхъ условіяхъ производства на изготовленіе
 предметовъ, составляющихъ обычное древнее содержаніе
 рабочаго, требуется затратить въ среднемъ выводѣ
 5 часовъ труда, то наниматель, уплачивая рабочему
 эквивалентъ этихъ пяти часовъ или доставляя ему
 содержаніе въ натурѣ, получаетъ возможность пользо-
 ваться рабочей силой нанимаемаго въ теченіе не
 5 только часовъ, но 6, 7, 8, 9 и т.д. Продуктъ, про-
 изведенный трудомъ рабочаго въ эти дополнительные

часы, оплачивается покупателемъ, какъ и всякій другой продуктъ, по количеству затраченнаго труда или, что тоже, по полной мѣновой цѣнности. Слѣдовательно, въ эти лишніе часы рабочая сила создаетъ добавочную цѣнность, которая, поступаая въ руки капиталиста, и составляетъ источникъ его прибыли". (Чунровъ, стр. 295).

Въ настоящемъ обществѣ доходъ распределяется между населеніемъ въ разныхъ формахъ и подъ разными названіями. Однако, всѣ виды дохода могутъ быть сведены къ тремъ главнымъ группамъ: 1) ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА -- вознагражденіе за продаваемый трудъ; 2) ПРИВЫЛЬ -- доля, поступающая владѣльцу капитала и предпринимателя и 3) РЕНТА -- доля дохода, основывающаяся на различіи въ качествѣ земель и водъ, которыми пользуется человѣкъ.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА.

Упраздненіе рабства и крѣпостничества одѣлали то, что заработная плата стала самымъ обширнымъ источникомъ дохода и существованія для большинства населенія каждой страны. До образованія частной земельной собственности и до накопленія въ большихъ размѣрахъ капитала, когда состояніе общества являлось первобытнымъ, -- все произведеніе труда принадлежало рабочему, т. е. тому, кто приложилъ свою силу, свою энергію и умѣнье для созданія той или другой вещи.